

VetTradeneWS

Drodzy Czytelnicy,

Jesteśmy zadowoleni, że tak entuzjastycznie podeszli Państwo do naszego pierwszego, pilotażowego informatora. Te pozytywne opinie dodały nam skrzydeł do wydania kolejnego numeru VT. W tym wydaniu polecamy Państwa uwadze artykuł dotyczący problemu boreliozy, choroby, która coraz częściej jest diagnozowana u psów. Chcielibyśmy także podzielić się naszymi spostrzeżeniami po wizycie w kilku brytyjskich lecznicach. Dla tych z Państwa, którzy są zainteresowani nowymi promocjami również przygotowaliśmy coś atrakcyjnego.

Życzymy miłej lektury,
Redakcja

VETPLUS product champion meeting, Cark Manor

W dniach 16-20.03.2009 przebywaliśmy na spotkaniu dystrybutorów organizowanym przez brytyjską firmę VetPlus – światowego lidera w produkcji nutraceutyków, właściciela rozpoznawanych i docenianych już w Polsce preparatów takich jak Synoquin, Aktivait, Coatex czy Lypex.

VetPlus jest częścią Tangerine Group – holdingu zajmującego się produkcją preparatów żywieniowych i pielęgnacyjnych dla zwierząt.

Oprócz kilkudniowego szkolenia jeden dzień był przeznaczony na zwiedzanie siedziby Tangerine Group i fabryki nutraceutyków w mieście Lytham. Firma posiada własne laboratorium przeprowadzające badania składu jakościowego i ilościowego nutraceutyków z całego świata. Fabryka spełnia surowe wymogi GMP przewidując konieczność dostosowania się do przyszłych przepisów dotyczących produkcji i wprowadzania na rynek weterynaryjny tego typu preparatów.

W czasie jednodniowego rekonesansu była możliwość odwiedzenia kilku lecznic małych zwierząt i zapoznania się ze specyfiką oraz różnicami w pracy lekarza weterynarii w Wielkiej Brytanii i w Polsce.

Już po wejściu do lecznic rzucały się w oczy foldery towarzystw ubezpieczeniowych, oferujących swoje produkty dla właścicieli zwierząt. Okazuje się, że system ubezpieczeń jest powszechny, a na rynku brytyjskim działa kilkaset firm proponujących tego typu usługi. Dzięki comiesięcznym składkom w wysokości kilku funtów, właściciel otrzymuje zwrot świadczeń do 3 tysięcy rocznie za leczenie i rehabilitację wynikłe z choroby lub wypadku zwierzęcia. Dodatkowe ubezpieczenie obejmuje m.in. zabieg akupunktury, homeopatię, utratę dokumentów, zgubienie czy kradzież psa lub kota.

W Wielkiej Brytanii działa wiele lecznic sieciowych - pracujących pod tą samą nazwą na terenie jednego lub więcej hrabstw.

Powszechnym pomieszczeniem w tamtejszych lecznicach jest recepcja – pierwszy kontakt z klientem, a jednocześnie doradztwo i możliwość sprzedaży preparatów przeciwko pchłom i kleszczom, diet leczniczych czy preparatów pielęgnacyjnych.

Podstawową funkcję w strukturze pracowniczej pełni personel pielęgniarstwa obecny właśnie w recepcjach oraz menedżer lecznicy - osoba nie będąca lekarzem weterynarii, a odpowiadająca za administrację, zamówienia leków i sprzętu czy też za finanse firmy.

Lekarze brytyjscy muszą uczestniczyć w systemie kształcenia ustawicznego (CPD) - sympozja, konferencje, kursy weekendowe, spotkania w lecznicach typu Lunch & Learn, aby zachować prawo wykonywania zawodu.

Firma VetPlus organizuje podobne szkolenia wliczane w CPD. W ten sposób pomaga brytyjskim lekarzom weterynarii w zdobyciu niezbędnych punktów.

Filozofią VetPlus jest oferowanie dla i przez lekarzy weterynarii produktów na najwyższym światowym poziomie.





I zjazd przedstawicieli produktów Meriala we Francji

W dniach 30 marca – 01 kwietnia br. odbyło się sympozjum poświęcone produktom marki Frontline (Spray, Regular, Combo) Na miejsce spotkania przedstawiciele zajmujących się produktami dla zwierząt towarzyszących z państw środkowoeuropejskich wybrano Tuluzę, gdzie od 15 lat powstaje Frontline, produkt najwyższej jakości w zwalczaniu pcheł, kleszczy i wszołtów u psów i kotów.

W spotkaniu brali udział następujący przedstawiciele dystrybutorów Meriala: MCI z Maroka, Novakim z Turcji, Royal Vet z Serbii, Triplex z Ukrainy, Beit Erez z Izraela, Sam BS z Bułgarii, Mevet Czechy i Słowacja, Rhone Vet z Węgier, Vet-Trade z Polski, Veteco z Rumunii, Biokema ze Szwajcarii, Optimer z Estonii, Gerolymatos z Grecji, Vetpromet ze Słowenii i Vet-agrica z Cypru. Organizatorem spotkania był Kars Ten Have, Merial, Francja.

Podczas trzydniowego pobytu na południu Francji braliśmy udział w zajęciach szkoleniowych oraz wyjeździe do zakładu produkcyjnego Frontline. Cykl wykładów przygotowano zgodnie z aktualną wiedzą producenta.

Lena Dagsvold przypomniała swoim wykładem sposób działania fipronilu na system nerwowy bezkręgowców oraz metoprenu na jaja i larwy, jednocześnie podkreślając całkowite bezpieczeństwo stosowania Frontline u ssaków. Opowiedziała też o niepodważalnej, potwierdzonej wynikami doświadczeń, skuteczności Frontline przeciw roztoczom i owadom.

Bruno Courtaý przedstawił temat bezpieczeństwa stosowania Frontline u zwierząt bardzo młodych oraz ciężarnych i karmiących, szybkości i czasu działania fipronilu. Poprowadził również wykład na temat cyklu rozwojowego pcheł oraz biologii i epidemiologii występowania kleszczy. Przedstawił praktyczne zastosowanie strony web Meriala www.fleatickrisk.com z modelowym obrazem zagrożenia/występowania kleszczy i pcheł w terenie (polecanej do wykorzystania przez lekarzy weterynarii).

Na koniec cyklu wykładów Franck Dairin zobrazował system produkcji Frontline, podkreślając znaczenie dla jakości produktu nie tylko substancji czynnej, ale również standardu opakowania i składników podłoża.

Spotkanie przebiegło w przyjaznej atmosferze, sprzyjającej integracji i wymianie doświadczeń.



Telefony pracowników terenowych Vet-Trade:



Dział produktów dla zwierząt towarzyszących:

● Agata Błaszczak	607 860 275
● Agata Dyśkiewicz	601 555 956
● Marcin Budek	
- specjalista Purina	607 070 033
● Leszek Grzechnik	601 413 676
● Anita Kredowska	601 555 959
● Wojciech Michorowski	601 413 530
● Adrianna Olszewska	605 836 352

Dział produktów dla trzody i bydła:

Krzysztof Janeczko	601 413 650
Bożena Pejsak	601 224 801
Aleksandra Maślankowska	603 350 682

Dział produktów dla drobiu:

Krzysztof Chudzik	601 413 127
Mariusz Urbanowski	601 413 471
Maciej Erd	609 226 118



Zwróć uwagę, na zmiany - bądź na czasie!



oferta

Promocje Frontline

Po marcowej szarudzie rozpoczął się miesiąc, w którym natura budzi się do życia. Pojawiają się pierwsze kwiaty, trawa zaczyna się zielenić...

Dużą aktywność zaczynają ujawniać pasożyty, między innymi pchły i kleszcze. Jak te pierwsze mogą dokuczać zwierzętom przez cały rok tak kleszcze z początkiem wiosny zaczynają być coraz bardziej aktywne.

Doskonale wiemy, że nie da się tych pasożytów wyeliminować. Mimo coraz bardziej masowego stosowania preparatów przeciw pasożytniczym ich ilość nie maleje. Mówiąc przewrotnie może to i dobrze, ponieważ wielu lekarzy weterynarii uważa, że pchła i kleszcz to ich sprzymierzeńcy. Umożliwiają im stały dochód.

Jak co roku Firma Vet-Trade opracowała dla swoich klientów atrakcyjne akcje Frontline.

Od 1 marca do 31 maja opracowaliśmy promocję Frontline Combo. W tej promocji umożliwiliśmy Państwu zdobycie wyjątkowej publikacji. Książki, której w żaden inny sposób nie można dostać, „Canine Dermatology” - doskonale opracowany i pięknie wydany atlas dermatologiczny psów. Jest to podręcznik autorstwa Erica Guaguere i Pascala Prelaud, wybitnych francuskich dermatologów, którzy między innymi wydali „Feline Dermatology”, książkę, którą można było zdobyć kilka lat temu uczestnicząc w promocji Frontline. Aby zostać właścicielem „Canine Dermatology” wystarczyło u Przedstawiciela naszej Firmy zamówić odpowiedni pakiet Frontline Combo: 80 pipetek z dowolnej prezentacji, który był realizowany w ciągu miesiąca od daty podpisania deklaracji lub 125 pipetek realizowany w ciągu 2 miesięcy. Kolejna akcja promocyjna to „Lato z Frontline”.

Trwała od 16 marca do 30 kwietnia 2009. Przy każdorazowym zakupie 10 sztuk dowolnie wybranych prezentacji tj.

Frontline Combo monopipetki, Frontline monopipetki i/lub Frontline spray (100ml, 250ml) lekarz otrzymywał 2 pipetki Frontline (MiL).

Obecnie proponujemy nową akcję promocyjną Frontline. Polega ona na zakupie dowolnego Frontline za 350 zł. Do każdego pakietu dodajemy po 1 opakowaniu Frontline spot-on Kot i spot-on S.

Najnowsza promocja trwa od 29 czerwca do 30 września br. lub do wyczerpania zapasów.

Ale to nie wszystko! W celu rozpropagowania marki Frontline wśród właścicieli czworonogów, od 14 kwietnia rozpoczęliśmy zakrojoną na szeroką skalę telewizyjną kampanię reklamową. Spoty reklamowe były emitowane w głównych stacjach telewizyjnych: TVP1, TVP2, POLSAT, TVN oraz wielu innych. Akcja telewizyjna połączona była z kampanią reklamową w Internecie. Dla tych z Państwa, którzy lubią relaksować się przy odrobinie emocji proponujemy grę na stronie internetowej www.zabijkleszcza.pl/gra/.



Jesteśmy przekonani, że kampania reklamowa przyczyni się do zwiększonego zainteresowania Frontline wśród właścicieli zwierząt. Mamy nadzieję, że opiekunowie czworonogów zaczną preferować oryginalny produkt, a nie preparaty frontlinopodobne.

Zachęcamy Państwa do skorzystania z akcji promocyjnych przygotowanych przez Vet-Trade!



KOMUNIKAT

- PRZECZYTAJ I POMÓŻ WOJTKOWI

Dolnośląska Izba Lekarsko Weterynaryjna zwraca się z gorącą prośbą o pomoc finansową dla doktora **Wojciecha Ostańkowicza**.

Wojtek choruje od 2008 roku. Wykryto u Niego nowotwór jelit. Przeszedł zabieg chirurgiczny, liczne chemioterapie. Niestety pojawiła się wznowa choroby; przerzuty do wątroby. Ponadto od 3 miesięcy ZUS wstrzymał wypłatę świadczeń, żądając stawienia się na komisji lekarskiej.

Wpłaty można kierować na konto Funduszu Pomocy Koleżeńskiej działającego przy DIL- Wet. Wrocław ul. Sopocka 21/2

Nr konta: 85 1240 1994 1111 0000 2495 9029



Merylim - nasza nowość!

Wraz z rozpoczynającą się wiosną rozpoczyna się również mniej przyjemny okres dla właścicieli zwierząt - sezon na kleszcze i przenoszone przez nie choroby. Jedną z groźniejszych jest Borelioza zwana Chorobą z Lyme, która w sezonie letnim jest główną przyczyną obaw właścicieli psów dbających zarówno o bezpieczeństwo pupila jak i swoje i rodziny. Firma Vet - Trade wychodzi temu naprzeciw wraz ze szczepionką Merilym.

Borelioza wywoływana jest przez gram ujemne krętki *Borrelia burgdorferi sensu stricto*. Ich rezerwuarem są głównie dzikie gryzonie natomiast źródłem zakażenia są kleszcze. Na obszarze Polski jest nim kleszcz pastwiskowy - *Ixodes ricinus*.

Po wykluciu się z jaj kleszcze przechodzą przez stadia larwy i nimfy zanim osiągną postać dorosłego pasożyta. Każde ze stadiów do swojego dalszego rozwoju wymaga krwi żywiciela. Postacie larwalne bytują głównie na leśnych gryzoniach, nosicielach *Borrelia*. Raz zainfekowany kleszcz przekazuje krętki kolejnym pokoleniom. Zakażenie zwierząt następuje w wyniku ukłucia skóry przez zakażonego kleszcza i wprowadzeniu krętków do rany wraz z jego śliną. Do transmisji dochodzi najczęściej po 48 godzinach od rozpoczęcia ssania krwi. Okres inkubacji choroby trwa od 2 - 5 miesięcy. Towarzyszy jej kilka zespołów chorobowych takich jak zespół mięśniowo- stawowy, neurologiczny, sercowy oraz nerkowy. Dominującym objawem u psów jest wysoka temperatura, apatia oraz kulawizny jednego lub kilku stawów.

W przypadku zespołu neurologicznego tzw. neuroborelioza, obserwuje się porażenie nerwów twarzowych, drgawki, zapalenie opon mózgowych, zapalenie mózgu i onerwiaz. Zespół nerkowy to kłębuszkowe zapalenie nerek wraz ze wzrostem mocznika we krwi, utratą białek i obrzękami podskórnymi. Zaburzenia, jakie występują ze strony serca to zapalenie mięśnia sercowego. Oprócz tych objawów obserwuje się również zapalenie węzłów chłonnych, utratę łaknienia, biegunkę i wymioty.

Warto podkreślić, że psy zakażone w warunkach naturalnych, po przechorowaniu, nie posiadają dostatecznej ilości przeciwciał chroniących przed kolejną infekcją, w odróżnieniu od psów czynnie uodpornionych w wyniku szczepienia. Chore psy poddaje się antybiotykoterapii. Jest ona jednak długotrwała i nie zawsze pozwala na eliminację krętków z organizmu.

Zastosowanie szczepionki Merilym skutecznie chroni psy przed zakażeniem. Zawiera ona europejski szczep krętków *Borrelia burgdorferi sensu stricto*, izolowany z homogenatu kleszczy *Ixodes ricinus*. Podanie szczepionki pozwala na uzyskanie wysokiego miana przeciwciał przeciwko *Borrelia burgdorferi*, utrzymującego się na poziomie zabezpieczającym przed zakażeniem przez minimum 7 miesięcy.

Pierwsze szczepienie można rozpocząć od 12 tygodnia życia zwierzęcia. Zaleca się podanie dwóch dawek szczepionki w odstępie od 2 do 5 tygodni oraz szczepienie jednokrotne, przypominające po 6 miesiącach. Kolejne szczepienie raz w roku, przed okresem zwiększonego ryzyka na zakażenie.

Szczepionka ta została wszechstronnie przebadana pod względem skuteczności i bezpieczeństwa, także w stosunku do suk ciężarnych. Jej wyjątkowość polega na tym, że podczas aktu zasysania krwi, kleszcze pobierają przeciwciała przeciwko krętkom od szczepionego psa. Tym samym zapobiega to wprowadzeniu krętków do organizmu zwierzęcia i hamuje nosicielstwo *Borrelia*.

Chronimy więc, nie tylko nasze psy, ale także zdrowie i bezpieczeństwo nas - ludzi.

MEDIVET S.A.
C.RZESZÓW/ALKA
39-200 DĘBICA, ul. Wielopolska 161 b
tel.: (014) 676 44 34, 676 44 44, 676 44 37
fax: 676 36 74
Dr Bogusław DRAPAŁA 602 15 63 44
Lucjan WESEŁAK 602 157 460
e-mail: slawomir_paliga@pgwet.pl;

CENTROWET RZESZÓW
e-mail:
malgorzata_choma@centrowet.com.pl;
damian_kolbusz@centrowet.com.pl;
dmrozwicz@centrowet.pl;

CENTROWET
85-377 BYDGOSZCZ, ul. Cieplicka 2
tel/fax.: (052) 379 69 35, 379 60 68
e-mail: ifierck@centrowet.pl;
mkarska@centrowet.pl

CENTROWET
70-634 SZCZECIN, ul. Targowa 4
tel.: (091) 462 45 54, tel/fax.: 46 24 50 2

KOLME
02-572 WARSZAWA,
ul. Kazimierzowska 22
tel.: (022) 8 451 451, 8 450 064
Cezary KICINSKI
Jarosław KABA
Piotr KRUSZEWSKI
e-mail: kolme@kolme.pl

LUB-VET
66-400 GORZÓW WLKP.,
ul. Słowiańska 55
tel.: (095) 732 23 93, 72 03 035
fax: 728 26 36
Zbigniew TRZESZCZKOWSKI
691 361 038
Maria TRZESZCZKOWSKA
605 67 16 10
e-mail: trzeszcz@poczta.wp.pl;
biuro@lubvet.pl

ANIMAL KONIN
62-500 KONIN, ul. Reformacka 15 C
tel.: (063) 242 97 02

RAVET
51-180 WROCŁAW, ul. Księgarska 1
tel.: (071) 352 95 71, fax: 352 95 69
Ania SZYPER
Dr Ryszard BARTCZAK
Dr Andrzej GAWEL 601 703 572
Ania SZYPER 502 743 505
e-mail: gawel@ozi.ar.wroc.pl;
blewosz@ravet.pl; ravet@ravet.pl

ROLVET
64-310 LWÓWEK, ul. Nowotomyska 33
tel.: (061) 44 14 046, fax: 44 14 530
Dr Józef NAPIERAŁA 602 510 498
e-mail: i.jaronska@rolvet.pl;
rolvet@byd.net.pl

60-160 POZNAŃ, ul. Grunwaldzka 248
tel.: (061) 86 85 636, fax.: 661 89 59

SOLWET
43-316 BIELSKO-BIAŁA,
ul. Karpacza 76
tel./fax.: (033) 8 11 75 44
Adam SOLICH 608 629 870
e-mail: biuro@solwet.eu

VET-FARM
80-286 GDANSK, ul. Piecewska 2 a
tel.: (058) 345 77 42, 345 77 43
Dr Marek Kacprzyński 604 093 050
e-mail:
vetfarm.kacprzyński@neostrada.pl

WETLEK
09-402 PŁOCK, Pl. Dąbrowskiego 7
tel.: (024) 2 62 32 22, 262 76 98,
fax: 264 59 92
Dr Wojciech CHROSTOWSKI
604 436 052
e-mail: plock@wetlek.pl

10-404 OLSZTYN, ul. Cementowa 1
tel.: (089) 533 66 30, fax: 532 04 45
Dr Jerzy MOKRZYCKI
e-mail: olsztyn@wetlek.pl

AGROWET
59-900 ZGORZELEC, ul. Poluszyńskiego 1
tel/fax.: (075) 7756 238, 7754 995
Dr Eugeniusz KACPERSKI 601 98 86 52
e-mail: agrowet@o2.pl

BAYLEG
59-216 KUNICE, Ziemnice k/Legnicy,
ul. Krzywa 18
tel.: (076) 855 00 87, 866 33 43, fax: 866 33 44
Dr Andrzej WOZNICA
e-mail: andrzej.woznica@bayleg.pl;
biuro@bayleg.pl

CENTROWET BIAŁYSTOK
85-959 BIAŁYSTOK, ul. Zwycięstwa 26 d
tel.: (085) 651 12 07, 651 12 47; fax.: 651 62 54
Dr Piotr GOGACZ 602 338 279
e-mail: centrowet@centrowet.bialystok.pl;
piotr.centrowet@interia.pl

CENTROWET OLSZTYN
10-282 OLSZTYN,
ul. Popreczna 15
Daniela PRZEORSKA 603 696 608
Dr Wojciech KOCHOWICZ 602 133 031
e-mail: Centrowet@centrowet.olsztyn.pl

CENTROFARB
20-329 LUBLIN,
ul. Chemiczna 11b
Dr Janusz KARPIŃSKI 693 344 004
Marek DAŃSKI 697 278 797
e-mail: leki@centrofarb.com;
mdanski@centrofarb.com

DOWET
19-300 ELK,
ul. Suwalska 46a
Lech DOBRZYCKI 501 141 706
Grażyna DOBRZYCKA 501 141 703
e-mail: dowet@dei.pl

ESKULAP
32-080 ZABIERZÓW,
ul. Krakowska 311
tel.: (012) 285 21 66, 285 43 56
Dr Stefan DELA 604 454 085
e-mail: biuro@eskulap.eu.org;
zamowienia@eskulap.eu.org;
jolanachel@eskulap.eu.org

GOVI
26-110 SKARŻYSKO-KAMIENNA,
ul. Grota Roweckiego 45
tel.: (041) 252 72 83, fax: 252 22 46
Dr Zbigniew NOWAK 600 037 274
Ewa NOWAK 600 037 281
e-mail: govio@pro.onet.pl

HOVET
21-100 LUBARTÓW, ul. Leśna 25
tel.: (081) 855 46 77
e-mail: hovet@hovet.pl;
hovetzam@begin2.com.pl

POLWET-CENTROWET
98-100 ŁASK, ul. Konopnickiej 21
tel.: (043) 675 37 06, 676 13 32
Dr Bogdan WASILEWSKI 502 234 222
e-mail: mnolak@polwet.pl;
sprzedaz@polwet.pl
91-612 ŁÓDŹ, ul. Spiska 1
tel.: (042) 656 69 69, 656 62 63
e-mail: lodz@polwet.pl

WETERPOL
99-100 ŁĘCZYCA, ul. Gawrony 98
tel.: (024) 722 33 73
Dr Jan TERCJAK 603 384 350
e-mail: weterpol@op.pl

ANCORA KATOWICE
40-321 Katowice, ul. Gen. Hallera 18
Bogdan ŁAZARCZYK 600 433 811
e-mail: Bogdan_lazarczyk@pgwet.pl

ESKULAP
44-105 GLIWICE, ul. Elsnera 6
tel.: (032) 270 02 08, fax.: 270 02 07
Jerzy MATEOSZ
Miroslaw FURYK
e-mail: eskulap@eskulap.gliwice.pl;
kpawinska@eskulap.gliwice.pl

MEDICO - VET
01-858 WARSZAWA, ul. Rudnickiego 10
tel.: (022) 866 68 60, 669 10 42,
fax: 669 15 43
Dr Piotr LUSIŃSKI bezp: 669 14 27
kom.: 601 249 609
e-mail: biuro@medico-vet.pl;
p.lusinski@medico-vet.pl

VetTrade
Farmaceutyki dla zwierząt

Lesznowola, 05-506, Słoneczna 223 a
tel. 0-22/737 63 02, 737 63 05
fax 0-22/737 63 00